

料金後納

ゆうメール

300台クラスのこんなホール企業様へ

- ✓ 地域4~5番店の業績アップを実現したい!
- ✓ 確実に新規出店を成功させたい!
- ✓ 3年後に1,000台大型店を出店したい!

300台クラスで

パチンコホール

300台成功の
ビジネスモデル
大公開!!

営業利益

1億円

1,000台クラス大型店、新規出店の第一歩となるビジネスモデル!

講座内容

第1講座 「300台・営業利益1億円」ビジネスモデルの概要公開

- ①コケない新規出店!300台営業利益1億円モデル 成功商圏&損益イメージ&営業戦術!
- ②低単価部門からの単価アップ成功! 6ヶ月で営業利益・1000万円/月を実現!その決め手とは?
- ③低玉・低スロ部門で台粗利10万円/月を実現するための機種構成と台数比率とは?



株船井総合研究所
加藤 振一良

第2講座 「300台・営業利益1億円」ビジネスモデルの販促ツール公開

- ①300台・営業利益1億円モデル 販促戦略の考え方
- ②低単価部門からの単価アップによる粗利向上 販促成功事例
- ③広告規制対策! 300台・営業利益1億円実現に向けた販促成功事例・30連発大公開!



株船井総合研究所
成田 優紀

第3講座 「300台・営業利益1億円」モデルで成長し続けている企業の共通点

- ①船井総研が「300台・営業利益1億円」モデルをご提案する理由
- ②簡単なこと×成果130%=300台・営業利益1億円モデル
- ③300台・営業利益1億円モデル×5店舗=1000台クラス新規出店の実現ストーリー



株船井総合研究所
上席コンサルタント
奥野 倫充

300台クラスで営業利益1億円セミナー

東京会場

1月26日(木) 13:00~16:30
(株船井総合研究所 五反田オフィス
平日9:30~18:00

大阪会場

2月1日(水) 13:00~16:30
(株船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
24時間受付中

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL. 0120-941-620

申込専用 FAX. 0120-974-222

http://www.funaisoken.co.jp/

発行人 株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル 21階

【差出人】SHOEI CORPORATION CO.,LTD(Sメール郵送事業局) 【返還先】Sメール郵送事業局 (〒555-8691私書箱3号DMD内Sメール郵送事業局)

申込に関するお問合せ:マスタ
内容に関するお問合せ:カトウ

日程の合わない場合、個別対応いたします。
お気軽にお電話ください！

0120-941-620



講座	内容
第1講座 13:00~14:15	「300台・営業利益1億円」ビジネスモデルの概要公開 ① コケない新規出店！300台営業利益1億円 成功商圏の特徴&損益イメージ&営業戦略！ ② 低単価部門からの単価アップ成功が営業利益1億円への第一歩！ (1円パチからの単価アップ成功で2円パチ台租4500円オーバー達成) ③ 4円稼働不振店が6ヶ月で営業利益・1000万円/月を実現 その決め手とは？ ④ 低玉・低スロ部門で台租利10万円/月を実現するための機種構成と台数比率とは？ ⑤ 各台計数機リニューアル+低玉部門の設置台数一番化で客数・粗利1.5倍の復活事例！ 株式会社 船井総合研究所 加藤 振一良
第2講座 14:30~15:20	「300台・営業利益1億円」ビジネスモデルの販促ツール公開 ① 300台・営業利益1億円を目指す販促戦略の考え方 ② 低単価部門(1円パチンコ・5円スロット)稼働別 販促成功事例 ③ 低単価部門からの単価アップによる粗利向上 販促成功事例 (1円・2円パチ⇒4円パチ、2円・5円スロ⇒10円・20円スロ単価アップ) ④ 広告規制後、ピーク稼働を生み出す販促成功事例 ⑤ 300台・営業利益1億円実現に向けた販促成功事例・30連発大公開！ 株式会社 船井総合研究所 成田 優紀
第3講座 15:30~16:30	「300台・営業利益1億円」モデルで成長し続けている企業の共通点 ① 船井総研が「300台・営業利益1億円」モデルをご提案する理由 ② 簡単なこと×成果130%=300台・営業利益1億円モデル ③ 300台・営業利益1億円×5店舗=1000台クラス新規出店の実現ストーリー 株式会社 船井総合研究所 上席コンサルタント 奥野 倫充

講師紹介



株式会社 船井総合研究所

加藤 振一良

1976年大阪府生まれ。前職ではエネルギー系ベンチャー企業で現場管理・営業セクションを経験後、社長室室長と関連会社の取締役を兼任。船井総研入社後は、300台クラス営業利益1億円に向けた業績アップをマーケティングと人・組織を連動させて実現している。



株式会社 船井総合研究所

成田 優紀

入社以来、船井総研で販売促進をテーマに船井業績アップ手法を研究。BtoCでの集客に特に強く、業績アップに直結する集客ツール、営業ツールの作成には高い支持を得ている。現在時流であるWEB販促において販促費軽減によるエンドユーザーに優しい営業提案を行い、且つ集客を行える若手のホープである。



株式会社 船井総合研究所
上席コンサルタント

奥野 倫充

パチンコビジネスコンサルティンググループで、数多くの現場支援やプロジェクトを次々と成功させ、パチンコ業界に残してきたインパクトや功績は非常に大きい。月に約20社を超える月次支援や、講演会、セミナー、研究会、執筆活動等、月の9割以上を現場における業績アップ支援にあて、全国を飛び回っている。船井総研を代表する上席コンサルタントとして日々活躍中である。

日時・会場 東京会場 **1月26日(木) 13:00~16:30** 大阪会場 **2月1日(水) 13:00~16:30**
 (株)船井総合研究所 五反田オフィス (株)船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

ご参加料金 会員企業 **24,800円** / 一名様(税込) 一般企業 **31,500円** / 一名様(税込)

●ご参加料金のお振込は、開催日の1週間前までにお願い致します。 ●お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。 ●会員企業様とはフナイトップリーダークラブ、FUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)、各種研究会にご入会中の企業様です。 ●ご参加を取り消される場合は、東京会場:1月23日(月)、大阪会場:1月27日(金)の17時までに、電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。尚それ以降のお取り消しの場合、参加料の50%を、当日のご連絡と無断欠席は参加料の100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申し込み方法 お振込先 下記欄に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。 受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。

お振込み先▶ **三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通 No.5785012 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキュウショセミナーグチ**

※お振込み先口座は当セミナー専用の振込口座の振込口座となっております。

お問い合わせ お申込み 株式会社 船井総合研究所 TEL **0120-941-620** 平日9:30~18:00 FAX **0120-974-222** 24時間受付中

●お申し込みに関するお問合せ: **マスダ アキ** ●内容に関するお問合せ: **カトウ シンイチロウ**

年末年始は年末休暇、全社研修のため12月29日から1月9日まで電話がつながらなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。1月10日以降にご連絡いただけますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

300台クラスで営業利益1億円セミナー FAX:0120-974-222 担当 **マスダアキ 宛** お問い合わせNo. **312012**

フリガナ	フリガナ	業種		
社名	店舗名			
フリガナ	フリガナ	役職	年齢	
代表者名	ご連絡担当者			
住所	〒			
TEL	() () ()	E-mail	@	
FAX	() () ()	HP	http://	
ご参加者お名前	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ
	フリガナ	フリガナ	フリガナ	フリガナ

本セミナーへのご要望等がございましたらご記入くださいませ

今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに○をつけてください)

1 セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。 **2 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)**

弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば○印をお付け下さい) ●フナイトップリーダークラブ ●FUNAIメンバーズPlus ●その他各種研究会(研究会)

個人情報の取り扱いについて

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。

2. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。

3. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができません等、お手続きができません場合がございます。

4. お客様の個人情報に関する開示・訂正・追加・停止又は削除につきましては、お電話(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

※ご提供いただいた住所のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

希望しません

【個人情報に関するお問い合わせ】 株式会社船井総合研究所 お客様相談室担当: 齊藤 英二郎 (TEL03-6212-2923)

明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken**