日程の合わない場合、**個別対応**いたします。
お気軽にお電話ください！

0120-941-620

事務局
増田有希

講座	内容
第１講座 13:00~14:15	**「300台・営業利益1億円」ビジネスモデルの概要公開** ①コケない新規出店！300台営業利益1億円　成功商圏の特徴＆損益イメージ＆営業戦術！ ②低単価部門からの単価アップ成功が営業利益１億円への第一歩！ （１円パチからの単価アップ成功で２円パチ台粗4500円オーバー達成） ③４円低稼働不振店が６ヶ月で営業利益・1000万円／月を実現　その決め手とは？ ④低玉・低スロ部門で台粗利10万円／月を実現するための機種構成と台数比率とは？ ⑤各台計数機リニューアル＋低玉部門の設置台数一番化で客数・粗利1.5倍の復活事例！ 株式会社 船井総合研究所 **加藤 振一良**
第２講座 14:30~15:20	**「300台・営業利益1億円」ビジネスモデルの販促ツール公開** ①300台・営業利益1億円を目指す販促戦略の考え方 ②低単価部門（１円パチンコ・５円スロット）稼働別 販促成功事例 ③低単価部門からの単価アップによる粗利向上 販促成功事例 （１円・２円パチ⇒４円パチ、２円・５円スロ⇒１０円・２０円スロ単価アップ） ④広告規制後、ピーク稼働を生み出す販促成功事例 ⑤300台・営業利益1億円実現に向けた販促成功事例・30連発大公開！ 株式会社 船井総合研究所 **成田 優紀**
第３講座 15:30~16:30	**「300台・営業利益1億円」モデルで成長し続けている企業の共通点** ①船井総研が「300台・営業利益1億円」モデルをご提案する理由 ②簡単なこと×成果130%＝300台・営業利益1億円モデル ③300台・営業利益1億円×5店舗＝1000台クラス新規出店の実現ストーリー 株式会社 船井総合研究所 上席コンサルタント **奥野 倫充**

講師紹介

株式会社 船井総合研究所
加藤 振一良

1976年大阪府生まれ。前職ではエネルギー系ベンチャー企業で現場管理･営業セクションを経験後、社長室室長と関連会社の取締役を兼任。船井総研入社後は、300台クラス営業利益1億円に向けた業績アップをマーケティングと人･組織を連動させて実現している。

株式会社 船井総合研究所
成田 優紀

入社以来、船井総研で販売促進をテーマに船井流業績アップ手法を研究。BtoCでの集客に特に強く、業績アップに直結する集客ツール、営業ツールの作成には高い支持を得ている。現在時流であるWEB販促において販促費軽減によるエンドユーザーに優しい営業提案を行い、且つ集客を行える若手のホープである。

株式会社 船井総合研究所
上席コンサルタント
奥野 倫充

パチンコビジネスコンサルティンググループで、数多くの現場支援やプロジェクトを次々と成功させ、パチンコ業界に残してきたインパクトや功績は非常に大きい。月に約20社を超える月次支援や、講演会、セミナー、研究会、執筆活動等、月の9割以上を現場における業績アップ支援にあて、全国を飛び回っている。船井総研を代表する上席コンサルタントとして日々活躍中である。

開催要項

日時･会場

東京会場 1月26日(木)13:00〜16:30
㈱船井総合研究所 五反田オフィス

大阪会場 2月1日(水)13:00〜16:30
㈱船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

お申込み多数により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただくことがございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

ご参加料金

会員企業 **24,800円**／一名様(税込)　一般企業 **31,500円**／一名様(税込)

●ご参加料金のお振込は、開催日の1週間前までにお願い致します。　●お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。　●会員企業様とはフナイトップリーダークラブ、FUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)、各種研究会にご入会中の企業様です。●ご参加を取り消される場合は、東京会場:1月23日(月)、大阪会場:1月27日(金)の17時までに、電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。　尚それ以降のお取り消しの場合、参加料の50%を、当日のご連絡と無断欠席は参加料の100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込み方法 お振込先

下記欄に必要事項をご記入の上、ＦＡＸにてお申込みください。
万一開催一週間前までにお手元に受講票が届かない場合、下記申し込み担当者までご連絡下さい。

受講票の発送をもってセミナー受付とさせて頂きます。

お振込み先▶ 三井住友銀行(0009)　近畿第一支店(974)　普通 No.5785012　口座名義：カ)フナイソウゴウケンキュウショセミナーグチ

※お振込み先口座は当セミナー専用の振込口座の振込口座となっております。

お問い合わせ お申込み

株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-941-620（平日9:30〜18:00）　お申込み専用 **FAX 0120-974-222** 24時間受付中

●お申し込みに関するお問合せ：マスダ アキ　●内容に関するお問合せ：カトウ シンイチロウ

年末年始は年末休暇、全社研修のため12月29日から1月9日まで電話がつながらなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。1月10日以降にご連絡いただきますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

300台クラスで営業利益1億円セミナー FAX:0120-974-222

担当 マスダアキ 宛　お問い合わせNo. **312012**

フリガナ		フリガナ		業種	
社名		店舗名			
フリガナ		フリガナ		役職	年齢
代表者名		ご連絡担当者			
住所	〒				
TEL	(　　　)	E-mail	@		
FAX	(　　　)	HP	http://		

ご参加者お名前	1	フリガナ	役職	2	フリガナ	役職
	3	フリガナ	役職	4	フリガナ	役職

本セミナーへのご要望等がございましたらご記入くださいませ

今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。（どちらかに○をつけてください）

1 セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。　2 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日　　月　　日頃)

弊社会員組織(ご入会中の弊社研究会があれば○印をお付け下さい)　●フナイトップリーダークラブ　●FUNAIメンバーズPlus　●その他各種研究会(　　　　研究会)

個人情報に関する取り扱いについて

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります) 法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。
3. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
4. お客様の個人情報に関する開示･訂正、追加、停止又は削除につきましては、統括チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所　お客様相談室担当：斉藤　英二郎(TEL03-6212-2923)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。
希望しません ☐

パチンコチームサイト
検

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken